

## **SMP PARTS ÄR I EN EXPANSIV FAS OCH VI REKRYTERAR NU EN SÄLJARE**

Vi söker en säljare till vårt tajta team i Ilsbo, Nordanstigs kommun.

Vi en engagerad säljare med ambitioner att växa och utvecklas tillsammans med företaget.

### **PROFIL**

Dina arbetsuppgifter kommer att vara att ge säljstöd till våra återförsäljare, ta emot order från kund, lämna genomtänkta offerter samt att stundtals besöka våra återförsäljare inom norra Sverige och administrera dessa i affärssystemet Monitor. Du kommer alltså vara stationerad huvudsakligen i Ilsbo men även agera säljare fysiskt på plats ute i landet.

För att lyckas i denna roll behöver du vara utåtriktad och målmedveten, både individuellt och som del av ett team. Som person är du strukturerad, effektiv, ansvarsfull och bra på att hålla många bollar i luften samtidigt för att uppnå resultat. Du är hjälpsam och lyhörd samtidigt som du arbetar systematiskt mot ditt mål. Du gillar nya utmaningar och har möjlighet att hitta nya lösningar för dig själv och ditt team när behov uppstår.

Vi tror att den vi söker är en person har erfarenhet från service och försäljning sedan tidigare, gärna av produkter inom entreprenad/fordonssektorn. Flertal av våra kunder/leverantörer är stationerade utomlands är det oerhört viktigt att du behärskar engelska språket väl samt har en god känsla hur man bemöter en kund med största servicen och engagemanget.

Du är serviceinriktad, har god teknisk förståelse, är drivande, social och engagerad.

### **KRAV**

Goda kunskaper i svenska och engelska, i tal och skrift  
B-körkort.

### **ÖVRIG INFORMATION**

Behovet gäller omgående och är en tillsvidareanställning.

Urval och intervjuer sker löpande, ansök därför så snart som möjligt, dock senast 23/10 2022.

Placeringsort för tjänsten är på huvudkontoret i Ilsbo.

### **ANSÖKAN**

Ansökan skickas till [rekrytering@smpparts.com](mailto:rekrytering@smpparts.com)